

**Zdzisław Kaczyk na stanowisku  
Distribution Channel Sales Manager w firmie TP-LINK**



Zdzisław Kaczyk objął stanowisko Distribution Channel Sales Manager w firmie TP-LINK Polska. Jest odpowiedzialny za realizację strategii sprzedażowej w kanale dystrybucyjnym i resellerskim.

Zanim dołączył do zespołu TP-LINK, przez blisko pięć lat kierował polskim oddziałem firmy Belkin jako Country Manager. Zreorganizował istniejący model dystrybucji, w krótkim czasie doprowadził do pięciokrotnego zwiększenia sprzedaży produktów Belkin w Polsce.

Doświadczenie zawodowe zdobywał również w trakcie ośmioletniej pracy w firmie AGFA oraz AgfaPhoto, kolejno na stanowiskach: Sales Manager - Segment Professional, Product Manager oraz Key Account Manager. Był pomysłodawcą i inicjatorem uruchomienia przez AGFA sklepu internetowego oraz wówczas największego w Polsce systemu kopiowania zdjęć z plików cyfrowych za pośrednictwem Internetu - AGFA Image Center Net Service, a także twórcą jedynej w Europie kartki fotograficznej MMS. Interesuje się fotografią, sportem, jest dwukrotnym medalistą mistrzostw Polski Squash Master.